

DAS SKALIERUNGS TRAINING

SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM **MAXIMALEN** UNTERNEHMENSWACHSTUM





LIEBER PARTNERBETRIEB,

du darfst stolz auf dich sein! Ja, Stolz gehört zum Unternehmertum dazu. Denn gemeinsam haben wir schon eine Menge erreicht. Im Unternehmertraining haben wir eng zusammengearbeitet und dein Unternehmen Tag für Tag weiterentwickelt. Du hast gemeinsam mit uns die Grundlagen für dein Wachstum gelegt. Doch eines hast du bei uns auch gelernt: Stillstand ist dein größter Feind. Denn Stillstand ist der unternehmerische Tod. Deshalb ist es jetzt an der Zeit, dein Unternehmen zu skalieren, um deinen Erfolg massiv zu steigern.

Du wirst in unserem Skalierungstraining dein gesamtes Unternehmen auf enormes Wachstum ausrichten und deine Konkurrenz vollständig abhängen. Dich erwarten unsere exklusiven und direkt anwendbaren "Mission Mittelstand"-Strategien und -Methoden inklusive aller Softwarelösungen für all deine aktuellen Herausforderungen und großen Ziele — einfach, schnell und immer praxiserprobt.

Eins ist sicher: Es wird eine extrem intensive Zeit — das kann ich dir bereits versprechen. Doch eins verspreche ich dir auch: Es wird sich für dich lohnen und dein Unternehmen ebenso sehr weiterbringen. Doch nicht nur dein Unternehmen wird wachsen.

Auch du als Unternehmer wirst dich persönlich extrem entwickeln. Mit einem absoluten Erfolgswillen und deinem neuen Unternehmer-Netzwerk wirst du automatisch zur besten Version deiner selbst.

Und das Beste: Wir begleiten dich persönlich Schritt für Schritt auf deinem Erfolgsweg. Denn wir wissen, dass jeder Unternehmer anders ist und individuelle Bedürfnisse hat. Deshalb bringen wir im Skalierungstraining dein Unternehmen nach ganz vorne. All das steckt in dir. Das hast du bereits bewiesen.

Also: Entscheide dich jetzt für das Skalierungstraining von Mission Mittelstand und erreiche die nächste Unternehmer-Stufe.

Ich freue mich darauf, dich auf diesem Weg zu begleiten.

Dein Matthias

WAS DUIM UNTERNEHMER-TRAINING **ERREICHT** HAST

In den letzten Monaten haben wir gemeinsam Großes erreicht. Denk noch einmal zurück: Wo standest du mit deinem Unternehmen vor unserer Zusammenarbeit? Wo stehst du heute? Und wo könntest du in einem Jahr bereits stehen?

- Du hast das Mindset eines Unternehmers entwickelt, um Hindernisse stets als Herausforderungen zu betrachten und lösungsorientiert dein Unternehmen zu entwickeln.
- Du hast in deinem Unternehmen effektive Systeme und Prozesse implementiert, um mit deinem Team maximal produktiv und gewinnorientiert zu arbeiten.
- Du hast einen zielgerichteten Vertriebsprozess geschaffen, um zahlreiche Aufträge bei deinen Wunschkunden abzuschließen.
- Du hast ein funktionierendes Recruiting aufgebaut, um dauerhaft hoch-qualifizierte Bewerbungen zu erhalten.
- Du hast eine klare Führungslinie, um dein Team mit einer übergeordneten Vision zu leiten und das Potenzial voll auszuschöpfen.
- Du hast deine Sichtbarkeit gesteigert, um eine große Anzahl an Neukunden zu gewinnen.
- Du hast ein sicheres Krisenmanagement etabliert, um dich in kurzer Zeit an jede Marktsituation anzupassen.



WARUM DEIN UNTERNEHMEN WACHSEN MUSS

Skalierung ist der Schlüssel zur langfristigen erfolgreichen Entwicklung deines Unternehmens. Es geht um mehr als die Anzahl deiner Mitarbeiter oder deinen Umsatz zu erhöhen. Du musst das große Potenzial deines Unternehmens voll ausschöpfen und massiv expandieren. Fakt ist: Ein Unternehmen, das erfolgreich skaliert, gewinnt mit seinen Produkten oder Dienstleistungen mehr Kunden und erhöht dadurch seinen Marktanteil.

Du musst also genau jetzt deine eigene Wachstumsstrategie entwickeln und diese umsetzen, um dauerhaft erfolgreich zu sein. Ein Unternehmen, das nicht skaliert, bleibt auf der Strecke und kann schnell von der Konkurrenz überholt werden. Mit der Skalierung machst du dein Unternehmen unabhängig von äußeren Einflüssen wie Krisen oder Marktschwankungen, damit es jeden Tag auf der Überholspur fährt.

Mit unserem Skalierungstraining katapultierst du dein Unternehmen auf die Pole Position im Markt, um an deiner Konkurrenz vorbeizuziehen und neue Umsatzrekorde einzufahren. Dafür erhältst du die notwendigen Strategien und Werkzeuge, um deine Unternehmensprozesse zu optimieren und all deine Unternehmensziele zu übertreffen.

Entscheide dich jetzt für das Skalierungstraining von Mission Mittelstand und bring dein Unternehmen massiv zum Wachsen.



WIE DU AB SOFORT **ERFOLGREICH** SKALIERST

MINDSET FÜR WACHSTUM

Entwickle mit uns das erfolgshungrige Mindset, das du benötigst, um dich voll auf dein Unternehmenswachstum zu fokussieren. Erst wenn du weißt, was das "Warum" hinter deinem Handeln ist, kannst du dein volles Potenzial entfesseln. Du wirst lernen, die Herausforderungen eines fortgeschrittenen Unternehmers zielgerichtet anzugehen. So erzielst du den Erfolg, den du verdienst. Skalierung beginnt im Kopf.

ENNZAHLEN FÜR WACHSTUM

Nutze deine Kennzahlen als das ultimative Instrument zur Steuerung, um die Vorgänge in deinem Unternehmen zu optimieren. Du lernst, wie du sie richtig interpretierst und anschaulich visualisierst, um eine klare Transparenz zu schaffen und fundierte Entscheidungen zu treffen. Verpasse nicht die Chance, deine Geschäftsstrategie mit messbaren Ergebnissen zu untermauern und dein Wachstumspotenzial auszuschöpfen. Skalierung ist messbar.

KUNDENZUFRIEDENHEIT FÜR WACHSTUM

Verstehe die Bedürfnisse deiner Kunden sowie ihre Wünsche und Kritik, um sie auch in Zukunft immer wieder zu begeistern und an deine Produkte oder Dienstleistungen zu binden. Lerne, wie du deine Kunden besser verstehst und maßgeschneiderte Lösungen entwickelst, um ihre Erwartungen zu übertreffen. Eine hohe Kundenzufriedenheit ist die Grundlage für das Wachstum deines Unternehmens. Zufriedene Kunden sind dein Garant für die Skalierung.

STRUKTUREN FÜR WACHSTUM

Erstelle eine Übersicht über deine gesamten Prozesse, um dich dann auf deine Kernprozesse zu fokussieren. Nutze die Vorteile digitalisierter und automatisierter Systeme. Denn nur so kannst du teure Fehler und unzufriedene Kunden vermeiden. Optimiere deine Strukturen und erziele so das Wachstum, das du dir wünschst. Funktionierende Systeme und Prozesse sind das Rückgrat deines Unternehmens.

PERSÖNLICHKEITSTYPEN FÜR WACHSTUM

Lerne die verschiedenen Persönlichkeitstypen kennen und integriere einen professionellen Persönlichkeitstest in dein Recruiting. Erfahre, welche Persönlichkeitstypen sich am besten für bestimmte Positionen eignen. So kannst du deine Bewerber einschätzen und die besten Kandidaten für jede Position in deinem Unternehmen finden. Deine Mitarbeiter sind mehr als ihr reines Fachwissen.

DELEGATION FÜR WACHSTUM

Delegiere Aufgaben, die du nicht selbst erledigen musst, an deine Mitarbeiter und konzentriere dich voll auf deine eigenen Kernkompetenzen. So kannst du direkt an deinem Unternehmen arbeiten. Fördere das Vertrauen, die Willenskraft und die Selbstorganisation deiner Mitarbeiter und überprüfe ihre Aufgaben, Befugnisse und Kompetenzen. Nur so kannst du sicherstellen, dass jeder Mitarbeiter seine Stärken optimal einbringen und zum Wachstum deines Unternehmens beitragen kann. Delegiere effektiv und erreiche das Wachstum, das du dir wünschst. Zeit ist dein kostbarstes Gut.



FINANZPLANUNG FÜR WACHSTUM

Sorge für die finanzielle Stabilität deines Unternehmens und garantiere das nötige Kapital für deine Skalierung. Reflektiere und optimiere deine Finanzkalkulation, um eine gesunde Liquidität sicherzustellen. Führe deine Gewinn- und Investitionsrechnung präzise und gewissenhaft durch und erhöhe dadurch deinen Cashflow. Nur so kannst du sicherstellen, dass dein Unternehmen auch langfristig erfolgreich bleibt und du dein Wachstumspotenzial voll ausschöpfst. Kein Wachstum ohne Investitionen

SEE VERTRIEB FÜR WACHSTUM

Skaliere deine Verkaufsprozesse, um maximale Umsätze zu erzielen. Erweitere deinen mehrstufigen Vertrieb und gib deinen Verkäufern alles an die Hand, was sie benötigen: Handlungsschritte, Informationen, Leitfäden und Checklisten. Erziele einen höheren Umsatz durch effektives Controlling, regelmäßige Preiserhöhungen und erfolgreiche Aftersales. Der Vertrieb kommt vor dem Betrieb.

ONBOARDINGPROZESS FÜR WACHSTUM

Investiere in ein erfolgreiches Onboarding für neue Mitarbeiter, um Zeit und Ressourcen zu sparen. Mit deiner eigenen Online-Akademie ermöglichst du einen schnellen und effizienten Einstieg für dein schnell wachsendes Team. So garantierst du deinen neuen Mitarbeitern den besten Start in den Arbeitsalltag und bietest ihnen sofort ab Tag eins die wichtigsten Informationen. Mit einem erfahrenen Einarbeitungspaten an ihrer Seite kann bei ihrem Einstieg in dein Unternehmen nichts schiefgehen. Dein Team kann direkt loslegen.



DEINE INDIVIDUELLE ZUSAMMEN-ARBEIT MIT MISSION MITTELSTAND

Dich erwarten unsere direkt anwendbaren "Mission Mittelstand"-Methoden, Vorlagen und Worksheets, energiegeladene SKT Days mit anderen Partnerbetrieben und vertiefende Live Calls mit unseren Experten. Erfahre unsere exklusiven "Mission Mittelstand"-Strategien für deine konkreten Herausforderungen und Ziele. Und dank vielfältiger Methoden und Softwarelösungen bringst du dein neu gewonnenes Wissen sofort auf die Handlungsebene.





PERSÖNLICHE BERATUNG

Vollständig digitalisiert und komplett persönlich wirst du mit unseren Beratern rund um die Uhr an deinem unternehmerischen Erfolg arbeiten. Mit deinen zwei festen Beratern für dein Management und Marketing und unseren jeweiligen Fachexperten an deiner Seite sowie deiner WhatsApp-Gruppe zusammen mit Matthias Aumann gehst du deinen persönlichen Erfolgsweg.

VIDEO-MODULE

Du eignest dir ganz individuell in deiner gewählten und mit uns abgestimmten Reihenfolge das wichtige Wissen an, das du für deine aktuellen Herausforderungen benötigst. Schritt für Schritt gehst du mit deinen Video-Modulen und in enger Zusammenarbeit mit deinen persönlichen Beratern deine individuelle Heldenreise.

VORLAGEN UND WORKSHEETS

Mit bewährten Vorlagen und Worksheets und den richtigen Strategien bringst du dein Unternehmen zum Wachsen. Du wirst mit eindeutigen Schritt-für-Schritt-Anleitungen und Checklisten sofort auf die Handlungsebene kommen und dein gewonnenes Wissen direkt umsetzen. Die besten Beschleuniger katapultieren dich ohne Umwege direkt auf die Überholspur.







Im Skalierungstraining erwarten dich alle zwei Monate deine exklusiven SKT Days. Das bedeutet: ausführliche Vorträge und vertiefende Workshops in kleiner Runde mit Top-Beratern. So erhältst du praktische Tipps und individuelle Lösungen für deine Herausforderungen. Auf den SKT Days hast du die Chance, wertvolle Kontakte zu knüpfen und dich mit anderen erfolgreichen Unternehmern zu vernetzen. Das alles wirst du direkt vor Ort im Headquarter von Mission Mittelstand erleben. Außerdem wirst du am Abend vor den SKT Days unsere Speaker Night mit unseren Top-Beratern feiern, die dich in lockerer Atmosphäre nochmal persönlich enorm weiterbringt.

LIVE CALLS

Unsere Live Calls bringen dir schon jetzt unbezahlbares Wissen und direkte Antworten auf deine Fragen in den Bereichen Strategie, Marketing, Vertrieb, Führung, Verwaltung und Finanzen. Im Skalierungstraining erwarten dich nochmal drei weitere Live Calls mit unbezahlbarem Mehrwert zu den Themen Unternehmertum und Mindset, Systeme und Prozesse sowie die Erschaffung einer Omnipräsenz im Markt. Unsere professionell produzierten Live Calls aus unserem TV-Studio bieten dir unschätzbaren Mehrwert für die direkte Umsetzung in deinem Unternehmen. Das Beste: Du kannst von überall aus teilnehmen, lernst auch aus den Fragen, Herausforderungen und Erfolgen anderer Partnerbetriebe und kannst dich direkt mit Unternehmern auf Augenhöhe austauschen. Sichere dir jetzt den Wissensvorsprung für dein Wachstum.

12

ENORME SKALIERUNG DURCH KLARE POSITIONIERUNG

Nadine und Thorsten Wirth

Die EGT-Wirth GmbH aus Essen erlebte ein extrem gelungenes Jahr 2022. Als Teil des Unternehmertrainings von Mission Mittelstand positionierte sich das Unternehmen von Nadine und Thorsten Wirth als kompetenter Partner rund um Elektroinstallationen und erneuerbare Energie. Doch das Ehepaar aus dem Ruhrgebiet gab sich damit noch nicht zufrieden. Also entschieden sich die beiden für den nächsten großen Schritt: Mit dem Skalierungstraining starten sie jetzt so richtig durch. So bauen sie auf ihren Erfolgen aus dem Unternehmertraining auf und erreichen dadurch ein zuvor kaum vorstellbares Wachstum.

SITUATION VOR DER BERATUNG

- Ihr Jahresumsatz betrug 1.000.000 €
- Jeden Monat generierten sie etwa **50–60** Auftragsanfragen
- Sie beschäftigten 15-20 Mitarbeiter
- Am Markt waren sie aufgrund geringer Sichtbarkeit kaum bekannt



ERFOLGE ALS PARTNERBETRIEB

- 2022 erreichten sie einen Jahresumsatz von 5.000.000 €, 2023 sind es bereits 600.000 € pro Monat
- · Die monatlichen Anfragen haben sich auf etwa 120-150 nahezu verdreifacht
- Ihr Team besteht mittlerweile aus **36** festangestellten Mitarbeitern
- · Das Unternehmen hat sich klar positioniert und ist so besonders im Ruhrgebiet zu einer unverwechselbaren Marke geworden



1 Mio.€ Jahresumsatz 2021 **5 Mio.**€ Jahresumsatz 2022









Warum habt ihr euch nach dem Unternehmertraining für das Skalierungstraining entschieden?

Weil wir durch das Unternehmertraining eine sehr starke Entwicklung unseres Unternehmens erreichen konnten. Wir haben unser Unternehmen einmal komplett umgekrempelt. Unsere Umsätze haben wir verfünffacht und unsere Mitarbeiterzahl verdoppelt. Auch an unserer Persönlichkeit konnten wir eine riesige Entwicklung erkennen und genau von all diesen Entwicklungsschritten wollten wir mehr spüren. Wir haben auf gut Deutsch "Blut geleckt" und wollen nun noch mehr Gas geben.

Was sind eure größten Erfolge durch das Skalierungstraining bei Mission Mittelstand?

Unsere größten Erfolge sind, dass wir über uns selbst hinausgewachsen sind, dass unsere Denkweise eine völlig andere ist — viel zielorientierter und immer positiv. Wir sehen keine Probleme mehr, sondern Herausforderungen, für die es immer Lösungen gibt.

Was macht das Skalierungstraining für euch besonders?

Das nochmalige Vertiefen der einzelnen Themen, um noch intensiver am Unternehmen für die Entwicklung zu arbeiten. Die SKT Days und damit verbunden die Workshops sind absolut einzigartig.

Was bedeutet Wachstum für euch ganz persönlich?

Wachstum ist für uns ein wahnsinniger Entwicklungsschritt. Ziele setzen, verfolgen und erreichen. Kämpfen und gewinnen.

Was zeichnet für euch einen SKT Day aus?

Die Nähe zu den Beratern und die Workshops. Ebenso wie der Austausch mit den anderen Partnerbetrieben und nicht zu vergessen: die hilfreichen und augenöffnenden Vorträge.

Würdet ihr euch aus heutiger Sicht noch einmal für das Skalierungstraining bei Mission Mittelstand entscheiden und wenn ja, warum?

Auf jeden Fall. Alleine schon wegen der spürbaren Weiterentwicklung und der immer wieder sichtbaren Erfolge. Man bekommt die Leitlinien gelegt, aber gehen muss jeder selbst. Durch den Ansporn der Berater fühlt man sich beflügelt. Sie feiern förmlich jeden Erfolg mit dir. Wir würden dieses Training jedem weiterempfehlen, der sein Unternehmen auf die Überholspur bringen möchte.

WACHSTUM AUS VERANTWORTUNG

Thomas Klaus-Bartsch

Die Herold Ingenieurgesellschaft für Garten- und Landschaftsbau mbH aus Berlin beweist, dass Nachhaltigkeit und Skalierung keine Widersprüche sind. Drei Dinge sind Geschäftsführer Thomas Klaus-Bartsch besonders wichtig: soziale, ökonomische und ökologische Werte. Deswegen passt sein Unternehmen perfekt in das Skalierungstraining von

Mission Mittelstand. Dass sich die Zusammenarbeit auszahlt, beweisen nicht nur die herausragenden Zahlen, sondern auch die zahlreichen Auszeichnungen. So wurde das Unternehmen im Jahr 2023 vom FOCUS als Wachstumschampion prämiert.

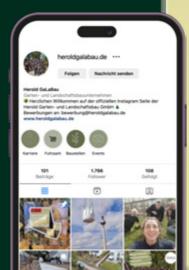


- Pro Monat erhielt er etwa **25** Auftragsanfragen
- Seinem Unternehmen fehlte der Fokus
- Der Jahresumsatz betrug 2021 **8.500.000** €, im Jahr vor dem Start der Beratung **4.500.000** €
- Sein Team bestand aus **25** Mitarbeitern



ERFOLGE ALS PARTNERBETRIEB

- Die monatlichen Auftragsanfragen haben sich auf 70 fast verdreifacht
- Sein Unternehmen hat sich klar positioniert und ist spezialisiert auf Außenanlagen für Großbauprojekte
- 2022 erzielte er einen Umsatz von 16.000.000 €
- Mit seinen 105 Mitarbeitern hat er ein starkes
 Team für die Skalierung an seiner Seite



ENTWICKLUNG ALS **PARTNERBETRIEB**

25 Mitarbeiter105 Mitarbeiter



+320%



Warum hast du dich nach dem Unternehmertraining für das Skalierungstraining entschieden?

Nur durch stetiges An-sich-Arbeiten und Wachsen kommt man im Leben voran. Aufgrund meiner guten wirtschaftlichen Lage und der daraus resultierenden Neueinstellungen war es an der Zeit, den nächsten Schritt zu gehen, um meine Systeme, Prozesse und Strukturen auszubauen. Hierbei sind das Controlling, der Aufbau einer Führungsebene sowie die systematische Verbesserung des Unternehmens essenziell. Da das Skalierungstraining genau dort ansetzt und auf dem Gelernten aus dem Unternehmertraining aufbaut, war es also nur ein logischer Schritt.

Was sind deine größten Erfolge durch das Skalierungstraining bei Mission Mittelstand?

Wir haben im Unternehmen halbautomatische Systeme im Bereich Recruiting, Anfragebearbeitung, Erarbeitung und Kalkulation schaffen können. Darüber hinaus haben wir Onboarding-Prozesse optimiert und teilautomatisiert. Die Erarbeitung einer Betriebsordnung mit einem dazugehörigen Wertesystem für alle Mitarbeitenden gehört hier ebenfalls dazu. Wir konnten auch im Bereich der Führungsebene und Strukturen im Betrieb einiges erreichen. So haben wir zum Beispiel mittlerweile eine Abteilung für Buchhaltung, Akquise, Kalkulation, Bauleitung und für das Personal. Und unsere Mitarbeitenden entwickeln wir über regelmäßige Mitarbeitergespräche immer weiter.

Was macht das Skalierungstraining für dich besonders?

Für mich persönlich als Unternehmer vor allem der Austausch mit Gleichgesinnten. Alle, die im Skalierungstraining sind, sind besonders strebsam und erreichen Großartiges. Ich habe hier so viele nützliche Dinge in persönlichen Gesprächen lernen können, dass sich allein schon dadurch das Skalierungstraining für mich lohnt. Du hast kleinere Gruppen in den Workshops, bei denen du individuelle Fragen persönlich vor Ort ansprechen kannst. Auch das Niveau der hieraus resultierenden Informationen ist enorm. Hier wird ganz offen auch von anderen Unternehmen über Zahlen gesprochen und jeder ist bestrebt, dem anderen zu helfen. Wichtig ist aber immer das Umsetzen, dem Input muss ein Output folgen. Man sollte daher ein Umsetzer sein, um hier den größten Mehrwert zu erzielen.

Was bedeutet Wachstum für dich ganz persönlich?

Für mich bedeutet Wachstum, Verantwortung zu tragen, Werte zu schaffen, Mitarbeiter einzustellen und die Welt mit einem größeren Impact zu verändern. Je größer du bist, umso mehr kannst du verändern, umso mehr Macht hast du, deine Umgebung, die Politik und die Menschen in deinem Umfeld positiv zu beeinflussen. Es ist ein Weg mit Schmerz und Schweiß, aber er lohnt sich. Ich würde mich freuen, wenn mehr Menschen diesen Weg einschlagen würden.

Was zeichnet für dich einen SKT Day aus?

Der direkte Kontakt zu den Beratern. Hier wird sich viel Zeit genommen, um auf meine Themen einzugehen. Bei den Vorträgen wird noch mehr auf die Spezialthemen eingegangen, um ein großes, stabiles Unternehmen aufzubauen. Vor allem sind es aber die persönlichen Kontakte, die sich zu Freundschaften entwickeln, und der offene, aber auch zum Teil harte Umgang mit eigenen Themen.

SKALIERUNG ZUM PLATZHIRSCH IN DER REGION

Stephan Urban

Die Markisen Urban GmbH aus Pforzheim hat seit ihrer Gründung 1975 schon einige Erfolge gefeiert und viele Kundenträume erfüllt. Für Geschäftsführer Stephan Urban ist Stillstand jedoch keine Option. Obwohl sein Traditionsunternehmen durchaus solide wirtschaftete und in der Region schon vielen ein Begriff war, fehlte ihm das Wachstum. Im Skalierungstraining von Mission Mittelstand gelang es ihm dann eindrucksvoll, ein erfolgshungriges Team aufzubauen, den Umsatz rasant zu steigern und sich endlich aus dem Tagesgeschäft zu befreien.

SITUATION VOR DER BERATUNG

- Sein Unternehmen war in der Region durchaus bekannt
- Pro Monat erhielt er im Schnitt dennoch nur
 5 Anfragen
- Der Jahresumsatz betrug etwa 1.000.000 €
- Er beschäftigte **2** festangestellte Mitarbeiter und war fest im Tagesgeschäft eingebunden



ERFOLGE ALS PARTNERBETRIEB

- Durch effektives Marketing und hohe Kundenzufriedenheit erreicht er heute einen Markanteil von etwa 50% in der Region im Bereich Regenschutz und Lamellendächer
- Sein Jahresumsatz stieg auf 2.800.000 € an
- Seine monatlichen Auftragsanfragen konnte er auf durchschnittlich 15 verdreifachen
- Heute beschäftigt er 10 festangestellte
 Mitarbeiter und hat endlich mehr Zeit für die
 Familie und strategische Planungen

ENTWICKLUNG ALS PARTNERBETRIEB

5 Auftragsanfragen **15** Auftragsanfragen

2022

+200%



Warum hast du dich nach dem Unternehmertraining für das Skalierungstraining entschieden?

Ich habe mich für das Skalierungstraining entschieden, da ich gesehen habe, was ich in dem ersten Jahr mit Mission Mittelstand erreicht habe. Durch die Systeme und Strukturen, welche wir uns mit Mission Mittelstand aufgebaut haben, wird das Skalierungstraining meine Firma in eine ganz andere Liga des Unternehmertums befördern.

Was sind deine größten Erfolge durch das Skalierungstraining bei Mission Mittelstand?

Bis jetzt konnte ich durch das Skalierungstraining einen Marktanteil bei Regenschutzprodukten von 50 % in der Region erreichen.

Was macht das Skalierungstraining für dich besonders?

Das Skalierungstraining ist für mich eine Plattform, die meine Firma und mich selbst persönlich auf einer Ebene weiterbringt, die ich alleine nie erreicht hätte. Der Austausch mit den anderen Partnerbetrieben, die sich in den gleichen Situationen befinden und die die gleichen Probleme haben, ist unbezahlbar. Die

Unterstützung durch die Berater ist grandios. Wenn ein Problem auftritt, wird es umgehend angegangen und gelöst.

Was bedeutet Wachstum für dich ganz persönlich?

Wachstum bedeutet für mich Unabhängigkeit und Quality Time für meine Familie. Zeit und Inspiration zu finden, um die Firma noch weiter zu bringen.

Was zeichnet für dich einen SKT Day aus?

Ein SKT Day ist ein Treffen unter Freunden, die alle zwei Monate die Möglichkeit haben, sich persönlich auszutauschen, und dadurch auch gemeinsam wachsen können. Da die Treffen elitärer sind, können wir uns mit den Beratern besser eins zu eins austauschen.

Würdest du dich aus heutiger Sicht noch einmal für das Skalierungstraining bei Mission Mittelstand entscheiden und wenn ja, warum?

Ich würde mich immer wieder dafür entscheiden! Ich habe persönlich noch nichts Vergleichbares an unternehmerischem Know-how in einem Beratungssystem gesehen. Es war meine bis jetzt beste unternehmerische Entscheidung seit meiner Selbständigkeit.



DEINE WICHTIGEN FRAGEN DIREKT BEANTWORTET

Wie lange dauert mein Skalierungstraining?

So wie im Unternehmertraining arbeiten wir auch im Skalierungstraining gemeinsam zwölf Monate intensiv an deinem Unternehmen, damit du die notwendigen Strukturen, Systeme und Prozesse in deinem Unternehmen implementieren kannst und alle Herausforderungen für dein größtmögliches Wachstum bewältigen wirst.

Arbeite ich weiterhin mit meinen Beratern aus dem Unternehmertraining zusammen?

Du bildest mit deinen Beratern aus dem Unternehmertraining bereits ein eingespieltes Team. Deswegen bleiben sie in der Regel auch im Skalierungstraining an deiner Seite.

Muss ich alle Trainingsinhalte alleine umsetzen?

Selbstverständlich lassen wir dich mit deinen anspruchsvollen Herausforderungen nicht alleine. Wir sind deine persönlichen Wegbegleiter und stehen dir bei der Skalierung deines Unternehmens zur Seite.

Wie viel Zeit muss ich für mein Training einplanen?

Natürlich bestimmst du auch im Skalierungstraining, in welcher Geschwindigkeit du unsere Trainingsinhalte und -methoden in deinem Unternehmen umsetzen möchtest. Du teilst dir selbst deine Zeit ein und wir fordern und fördern dich während des gesamten Prozesses — wie du es bereits von Mission Mittelstand kennst.

Welche Inhalte sind Teil des Skalierungstrainings?

- Gemeinsame Planung und Umsetzung aller Strategien und Methoden für deine Herausforderungen im Unternehmen
- ✓ 1:1-Beratungen mit unseren praxiserfahrenen und kompetenten Experten
- ✓ Tägliche Live Calls mit einem Berater aus unserem Team sowie anderen Geschäftsführern – inklusive der drei zusätzlichen SKT Live Calls
- ✓ Energiegeladene und legendäre SKT Days

Verliere ich meinen Zugang zu den Modulen des Unternehmertrainings?

Natürlich hast du auch im Skalierungstraining zusätzlich zu den vielfältigen neuen Inhalten Zugriff auf alle Module, von denen du bereits im Unternehmertraining profitiert hast.

Kann ich mich erst nach Ablauf des zwölfmonatigen Unternehmertrainings für das Skalierungstraining anmelden?

Nein, denn wir arbeiten mit jedem Partnerbetrieb ganz individuell zusammen. Sobald du mit deinem Unternehmen skalieren willst, sprich einfach mit deinem Berater. Gemeinsam könnt ihr einschätzen, ob du schon bereit bist, diesen Schritt zusammen mit uns an deiner Seite zu gehen.

Warum ist das Skalierungstraining genau das Richtige für mich persönlich und für mein Unternehmen?

Wir bringen dich dazu, dein Unternehmen zu einem echten Wachstumschampion zu entwickeln. Du wirst Lösungen für deine Herausforderungen finden und dein Unternehmen wachstumsorientiert in die Zukunft führen. Im Gegensatz zu vielen deiner Mitbewerber wirst du nicht von der Digitalisierung überholt. Du begibst dich mit funktionierenden Strategien direkt auf die digitale Überholspur zur absoluten Sichtbarkeit deines Unternehmens. Das Wissen und die Erfahrung, die du mit uns sammelst, kann dir niemals wieder jemand nehmen. Du wirst deinem Unternehmen mit fortgeschrittenen Strategien zu maximalen Gewinnen verhelfen.



SICHERE DIR JETZT DEIN SKALIERUNGSTRAINING

20 21





SICHERE DIR JETZT DEIN SKALIERUNGSTRAINING









Industriezubringer 53 / 49661 Cloppenburg















FT FINANCIAL TIMES

statista 🗷





© Copyright 2023 - Urheberrechtshinweis

Alle Inhalte dieses Werks, insbesondere Texte, Fotografien und Grafiken, sind urheberrechtlich geschützt. Das Urheberrecht liegt, soweit nicht ausdrücklich anders gekennzeichnet, bei Matthias Aumann. Bitte fragen Sie mich, falls Sie die Inhalte verwenden möchten. Jegliche Verwertung ist ohne Zustimmung unzulässig. Wer gegen das Urheberrecht verstößt (z. B. Texte oder Bilder unerlaubt kopiert, vervielfältigt und verwertet), macht sich gem. §§ 106 ff. UrhG strafbar, wird zudem kostenpflichtig abgemahnt und muss Schadensersatz leisten (§ 97 UrhG).